

Quooker wächst! Begleiten Sie uns! Wir suchen per sofort, in Festanstellung und unbefristet einen zielorientierten, tatkräftigen und unternehmerisch denkenden

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

für den Großraum Berlin

Ihre Aufgaben

- Sie beraten unsere Kunden kompetent in allen technischen und kaufmännischen Fragen rund um unser Produktsortiment und sind persönlicher Ansprechpartner vor Ort.
- Sie betreuen und erweitern eigenverantwortlich den bestehenden Kundenkreis und bauen unsere langfristigen Kundenbeziehungen weiter aus.
- Bei der Kundenbetreuung arbeiten Sie intensiv mit unserem Vertriebsinnendienst sowie unserer Technik zusammen.

- Sie planen selbstständig und effizient Ihre Kundenbesuche und verantworten Ihr Reporting über ein CRM System.
- Sie setzen die POS – Ziele vor Ort erfolgreich um.

Wen wir suchen

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium.
- Erfahrungen als Gebietsverkaufsleiter.
- Hohe Eigenmotivation und konsequente Zielorientierung.
- Erfahrungen in der Küchen- und/oder Möbelbranche sind von Vorteil.
- Wohnort im Betreuungsgebiet.

Was wir bieten

- Ein innovatives Produkt mit einer sehr hohen Kundenzufriedenheit.
- Expandierendes, innovatives und dynamisches Unternehmen.
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung.
- Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann.

Bitte senden Sie uns unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung Ihre Bewerbung per E-Mail an jobs@quooker.de zu Händen Frau Steiniger.

Quooker®