

**Wer sind wir?** **Topline maatwerkbladen ist der Komplett-Anbieter von Arbeitsplatten für Küche und Bad. Unser Sortiment umfasst u. a. Komposit, Granit, Keramik, HPL, Sima core, Edelstahl, Glas, Getacore und Massivholz. Topline maatwerkbladen steht für Qualität, Nachhaltigkeit, ein gutes Preisniveau und Engagement für unsere Kunden.**

Seit dem 1. Januar 2020 ist Topline maatwerkbladen Teil der Dekker-Gruppe. Die Dekker-Gruppe ist ein erfolgreicher und stark wachsender Hersteller und Lieferant von Küchenarbeitsplatten und Küchenzubehör auf Maß. In unserer Organisation sind rund 500 Mitarbeiter beschäftigt, mit denen wir einen Jahresumsatz von rund 140 Millionen Euro erzielen. In den Niederlanden verfügen wir über vier Produktionsstätten in Zevenhuizen, Alphen aan den Rijn, Beuningen und 's-Heerenberg. Wir haben auch eine Produktionsstätte in Schweden.

Aufgrund des bevorstehenden Renteneintrittsalters unseres Kollegen suchen wir für Topline maatwerkbladen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als: Account Manager Nordrhein-Westfalen / Niedersachsen (m/w/d)

- Ihre Aufgaben:**
- Proaktiver Ausbau und Steigerung unseres Verkaufs von Küchenarbeitsplatten bei Küchenfachhändlern
  - Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie Pflege unseres umfassenden Kundenstammes
  - Perfekte Beratung unserer Kunden in allen Fragen rund um das Thema Küchenarbeitsplatten

- Ihr Profil:**
- Unternehmergeist und Spaß am technischen Verkauf
  - Den Willen, das Potential und die Kraft, sich eine Struktur aufzubauen und einen festen Kundenstamm zu verwalten
  - Kaufmännische Ausbildung idealerweise im Bereich Möbel/Küchen
  - Sie haben Erfahrung in der Küchenwelt und wissen, wie eine Küche verkauft, geliefert und aufgebaut wird
  - Sie haben bereits vorher professionell als Verkäufer gearbeitet
  - Sie sind progressiv tätig, haben keine Berührungsängste und gehen offen auf neue Kunden zu
  - Sie verfolgen konzentriert und konsequent Ihre Verkaufsziele, arbeiten gerne im Team und sind ein positiv denkender Mensch
  - Sie wohnen in NRW oder Niedersachsen und arbeiten auch in Ihrem Gebiet

**Angebot** Wir bieten Ihnen ein Vertriebsgebiet im Aufbau mit ausgezeichneten Verdienstmöglichkeiten, umfassende Verkaufs- und produktspezifische Schulungen sowie einen Firmenwagen. Arbeiten in einem Familienunternehmen, in dem Kontinuität, Qualität, Innovation, Beschäftigung und Nachhaltigkeit von großer Bedeutung sind.

Interessiert an dieser Stelle? Dann senden Sie Ihre Bewerbung und ein Anschreiben an [liane@toplinemwb.nl](mailto:liane@toplinemwb.nl). Bei Rückfragen kontaktieren Sie bitte Herrn Peters +31 611196347.

Weitere Informationen zu Topline maatwerkbladen finden Sie auch auf unserer Website <http://www.toplinemwb.nl/de/homepage>.

Informationen über die Dekker-Gruppe finden Sie auf der Website <https://www.dekkerzevenhuizen.nl/>