

Topline maatwerkbladen ist Teil der Dekker-Gruppe und Hersteller von Arbeitsplatten für Küche und Bad. Die Dekker-Gruppe ist Europas größter Arbeitsplatten-Spezialist mit einem Umsatz von über 150 Mio. Unser Sortiment umfasst u.a. Komposit, Granit, Keramik, HPL, Topcore, Edelstahl, Glas, Himacs und Massivholz. Topline maatwerkbladen steht für Qualität, Nachhaltigkeit und Dienstleistung für unsere Kunden.

Wir suchen für Topline maatwerkbladen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als:

Account Manager Süd NRW / Hessen (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Recherche und proaktive Akquise von relevanten Neukunden
- Ausbau und Pflege unserer Bestandskunden
- Beratung unserer Kunden in allen Fragen rund um das Thema Küche und Bad

Ihr Profil:

- Unternehmergeist und Spaß am technischen Verkauf
- Den Willen und die Kraft, sich eine Struktur aufzubauen und einen festen Kundenstamm zu verwalten
- Kaufmännische Ausbildung idealerweise im Bereich Möbel/Küchen
- Sie haben erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Küchenbranche
- Sie sind progressiv tätig, haben keine Berührungsängste und gehen offen auf neue Kunden zu
- Sie verfolgen konzentriert und konsequent Ihre Verkaufsziele, arbeiten gerne im Team und sind ein positiv denkender Mensch
- Sie wohnen in Ihrem Vertriebsgebiet Südliches NRW oder Hessen

Angebot:

Wir bieten Ihnen ein Vertriebsgebiet im Aufbau mit ausgezeichneten Verdienstmöglichkeiten, umfassende Verkaufs- und produktspezifische Schulungen sowie einen Firmenwagen.

Sie arbeiten in einem Familienunternehmen, in dem Kontinuität, Qualität, Innovation, Beschäftigung und Nachhaltigkeit von größter Bedeutung sind.

Interessiert an dieser Stelle? Dann senden Sie ihre Bewerbung und ein Anschreiben an liane@toplinemwb.nl.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Herrn Peters +31 611196347.

Weitere Informationen zu Topline maatwerkbladen finden Sie unter <http://www.toplinemwb.nl/de/homepage>.

Informationen über die Dekker-Gruppe finden Sie unter <https://www.dekkerzevenhuizen.nl/>